



9. Council regulation (EC) No 1346/2000 on insolvency proceedings. - Official Journal of the European Union. - 2000. - L 160.

10. Irit Mevorach, Jurisdiction in Insolvency: A Study of European Courts» Decisions, (2011) 6 Journal of Private International Law, p.331.

11. Duursma-Kepplinger, H.-C./ Duursma, D./Chalupsky, E., Europaische Insolvenzverordnung. Kommentar (Springer, Wien New York, 2002, no.23.)

12. Moss/Fletcher/Isaacs (eds.), The EC Regulation on Insolvency Proceedings – A Commentary and Annotated Guide (Oxford University Press, 2002), p. 39.

13. Interpretation and application of selected concepts of the UNCITRAL Model Law on Cross-Border Insolvency relating to centre of main interests (COMI): Note by the Secretariat of the United Nations Commission on International Trade Law Working Group V (Insolvency Law) Forty-third session, New York, 15-19 April 2013, A/CN.9/WG.V/WP.112, p.25.

14. О трансграничной несостоятельности, Типовой закон, Международный документ / Комиссия ООН по праву международной торговли. - Вена, 1997. – Режим доступа: [http://zakon.rada.gov.ua/cgi-bin/laws/main.cgi?nreg=995\\_877&chk=4](http://zakon.rada.gov.ua/cgi-bin/laws/main.cgi?nreg=995_877&chk=4) UM fPE Gzn hh7lk.ZДивYaLK5HI4Mgs80msh8Ie6.

15. Case C-221/89 Factortame [1991] ECR I-3905, paragraph 20.

16. Laurent Gaillot, The interpretation by French courts of the EU COMI notion: a EU perspective, Insolvency International Institute – [www.iiglobal.org](http://www.iiglobal.org)

17. Proposal for a Regulation of the European Parliament and of the Council amending Council Regulation (EC) No 1346/2000 on insolvency proceedings / COM/2012/0744 final - 2012/0360 (COD)/ <http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=CELEX:52012PC0744:EN:HTML>

## ОБЗОР ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ЕС ПО ВЗАИМОПРИЗНАНИЮ ТОВАРОВ, УСЛУГ, СТАНДАТИЗАЦИИ В СТРОИТЕЛЬНОЙ СФЕРЕ

**О. СТУКАЛЕНКО,**

**кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры экономической теории  
Одесского института финансов Киевского государственного университета  
финансов и международной торговли**

### SUMMARY

In the article conducted research of legislation of European Union, regulative the questions, related to взаимо by confession of commodities and services, standardization in a building sphere. The question related to development of this legislation is illuminated. Essence of basic normatively-legal acts opens up in a sphere confessions of products, certification of building products. It is reasonable, that the study of legislation of EC is needed in the field of certification of building products by virtue of a number of the reasons. Firstly, with the purpose of taking to taking to the Ukrainian producers of building products, mastering the European market, for an increase competition of ability of their products. Secondly, any producers, placing products at the internal market of European Union, must understand the European system of technical legislation and rules that behave to the product, to define whether products answer obligatory requirements. Thirdly - for more effective adaptation of the Ukrainian legislation in this sphere.

**Key words:** legislation of EC, building products, confession of commodities, certification.

\* \* \*

В статье проводится исследование законодательства Европейского Союза, регулирующего вопросы, связанные с взаимопризнанием товаров и услуг, стандартизацией в строительной сфере. Освещается вопрос, связанный с развитием этого законодательства. Раскрывается суть основных нормативно-правовых актов в сфере взаимопризнания продукции и услуг, сертификации строительной продукции. Обосновано, что необходимо изучение законодательства ЕС в сфере сертификации строительной продукции в силу разных причин. Во-первых, с целью доведения до сведения украинским производителям строительной продукции, осваивающим европейский рынок, для повышения конкурентоспособности их продукции. Во-вторых, любые производители, размещающие продукцию на внутреннем рынке Европейского Союза, должны понимать европейскую систему технического законодательства и правила, которые используются к продукту, чтобы определить, отвечает ли продукция обязательным требованиям. В-третьих – для более эффективной адаптации украинского законодательства в этой сфере.

**Ключевые слова:** законодательство ЕС, строительная продукция, взаимопризнание товаров, сертификация.

*Постановка проблемы. Проблема исследования законодательства ЕС в сфере взаимопризнания товаров и сертификации строительной продукции является одним из важных направлений украинского законодательства в сфере строительства, так как использование европейского законодательства, связанного со строительной продукцией, позволяет облегчить завоевание внутреннего строительного рынка ЕС украинскими потребителями и товаропроизводителями строительной продукции.*

**A**ктуальность темы исследования обусловлена несколькими факторами. Во-первых, данная тема характеризуется тем, что в настоящее время практически нет ни одной фундаментальной работы по законодательству ЕС, которое регулирует взаимопризнание товаров, услуг и стандартизацию строительной продукции, что

затрудняет процесс имплементации и адаптации европейских правовых норм к законодательству Украины в строительной сфере. Во-вторых, данная тема имеет очень большой практический интерес для завоевания и использования внутреннего строительного рынка ЕС.

**Состояние исследования.** На основании анализа научной литературы,



которая освещает вопросы, связанные с взаимопризнанием и сертификацией строительной продукции, можно констатировать, что комплексного научного исследования по данной теме нет. Недостаточность научно-теоретического осмысливания данных вопросов создает дополнительные препятствия в применении норм ЕС в сфере сертификации строительной продукции производителям строительной продукции в Украине и покупателями строительной продукции на внутреннем рынке Европейского Союза.

**Целью и задачей статьи** является исследование законодательства и систематизации европейского законодательства, которое регулирует взаимопризнание товаров, услуг и сертификацию строительной продукции. Новизна статьи заключается в том, что в данной работе сделана попытка исследовать развитие законодательства ЕС в строительной сфере как составляющей законодательства Европейского Союза и выявить особенности отдельных документов ЕС в этой сфере.

**Изложение основного материала.** Единый общий рынок в Европе возник в 1957 году, на основе Римского договора. Этот договор провозгласил основные четыре принципа – свободное движение товаров, лиц, услуг и капиталов. Римский договор запрещает ограничения в торговле между странами в рамках Европейского Союза.

С 1985 года единый рынок является пространством без внутренних границ, в котором устанавливается свободное движение товаров, лиц, услуг и капитала. Важнейшей задачей при создании Единого рынка Европейского Союза было устранить технические барьеры в торговле насколько это возможно. Для решения этой проблемы в 1992 году Европейский Союз подписал соглашение с государствами – членами Европейской ассоциации свободной торговли European Economic Area (ЕАСТ) о создании Европейского Экономического Пространства (ЕЭА). Продукты (продукция, товар), которые соответствуют требованиям Европейского Союза, могут свободно продаваться на территории европейской Экономической зоны [1].

Это было связано с тем, что в начале 1980-х годов возникла ситуация, при которой рост количества технических стан-

дартов лишь способствовал усилению сегментации рынков. Более того, некоторые государства-члены, которых особенно сильно затронул экономический кризис, последовавший за нефтяным кризисом 1973 и 1980 годами, приняли меры для защиты своих рынков от растущей международной конкуренции. И в 1985 году Европейская Комиссия опубликовала «Белую книгу» [2]. В этой книге содержались детальный план и график принятия мероприятий, которые понадобятся для создания внутреннего рынка и устранения всех торговых барьеров. Принцип свободного перемещения товаров закреплен в статье 28 Римского Соглашения: «Количественные ограничения относительно импорта и все мероприятия запрещаются между государствами-членами». В то время в ЕС была ситуация, при которой один продукт необходимо было изменить несколько раз для того, чтобы продать на европейском рынке. Поэтому эти разные национальные технические требования и представляли препятствия для торговли и противоречили целям Европейского Союза.

Статья 2 Договора о Европейском Союзе закрепляет цель этого союза – «содействовать гармоничному развитию экономической деятельности, постоянной и сбалансированной экспансии, повышению стабильности, быстрому подъему уровня жизни и более тесным отношениям между Государствами-членами». Это планировалось достичь путем открытия границ для упрощения свободного перемещения населения, товаров и услуг и содействия солидарности через общие политики и общие финансовые инструменты.

Начиная с 1985 года, применение принципа взаимопризнания позволило отменить много директив относительно ограничения свободного перемещения товаров и установления универсальных «основных требований» и процедур оценки соответствия, оставив за Государствами-членами определение деталей технических решений, которые должны войти в необязательные гармонизированные стандарты.

Гармонизированные европейские стандарты основаны на двух принципах: 1) взаимное признание стандартов, которое означает, что любой продукт, который производится на законном основании и продается в одном из госу-

дарств-членов, может быть продан на всей территории Европейского Союза; 2) техническое согласование посредством директив ЕС [1].

Государства – члены ЕС имели свои собственные технические правила техники безопасности с различными требованиями, и в соответствии с принципом взаимного признания многих из этих правил остаются в техническом законодательстве, но при этом удалены барьеры на пути торговли, которые препятствовали в создании единого европейского рынка, путем принятия мер по техническому согласованию. Государства – члены Европейского Союза несут ответственность за надзор за их внутренним рынком. Национальные надзорные органы должны принимать меры для удаления продуктов, не имеющих соответствия и маркировки СЕ.

Необходимо учитывать, что до 1985 года политика ЕС была направлена на устранение барьеров и формировалась национальными техническими нормами и при этом использовались гармонизированные стандарты на изготовление технической продукции, но не устанавливались уровни эффективности. Такой подход к гармонизации был достаточно медленным по двум причинам: а) законодательство было очень техническим, поскольку для каждой категории продукции устанавливались свои требования; б) принятие Директив по технической гармонизации требовало единодушного решения Совета.

И уже 7 мая 1985 года Совет ЕС принял Резолюцию о «Новом подходе» к технической гармонизации стандартов, создав новую основу для гармонизации национальных нормативов для промышленной продукции [3]. Новый подход был разработан с целью облегчения освоения внутреннего рынка ЕС и разработки гибкого и технически нейтрального законодательства, сделав переход от детализированных технических требований к конкретной продукции к определению основных требований для типов продукции, таким образом способствуя инновациям и установлению добросовестной конкуренции.

Директивы Нового подхода охватывали группы продуктов или определенные риски. Основные требования Директив должны были выполнены, но не указывались технические решения,



которые должны были быть применены к продукции, и предполагается, что продукция, произведенная в соответствии с европейскими гармонизированными стандартами (European Standards EN), отвечает всем необходимым требованиям. В случаях, если продукт был изготовлен другим способом, без использования гармонизированных стандартов, изготовитель обязан был продемонстрировать, что продукция соответствует основным требованиям.

Вся продукция, подпадающая под действие Директив Нового подхода, должна иметь CE маркировку (CEMark), которая подтверждает соответствие основным требованиям. Путем нанесения маркировки CE на продукцию производитель подтверждает, что все необходимые процедуры оценки соответствия соблюдены. Продукция, имеющая на законном основании знак CE, не может ограничиваться при размещении на внутреннем рынке стран Европейского Союза и страны – члены ЕС не имеют права требовать дополнительных доказательств соответствия.

Методы оценки (процедуры оценки) соответствия различаются в зависимости от применения гармонизированных стандартов и того, под какую Директиву или Директивы Европейского Союза подпадает продукция.

Директивы Нового подхода содержат только основные требования к безопасности и охране окружающей среды.

Основные элементы Нового подхода были определены в Резолюции Совета о Новом подходе к технической гармонизации и стандартизации: а) определение обязательных основных требований для обеспечения высокого уровня защиты соответствующих государственных интересов, таких как здравоохранение и безопасность. Кроме того, Государства – члены ЕС должны предоставлять органам по оценке соответствия право оценивать соответствие продукции основным требованиям, а органам стандартизации – право разрабатывать стандарты для полного или частичного обеспечения выполнения этих основных требований; б) производители вправе на свое усмотрение выбирать соответствующее техническое решение, которое отвечает основным требованиям. Предусматривается, что продукция, которая отвечает гармонизированным стандар-

там, ссылки на которые были опубликованы в Официальном вестнике Евросоюза, отвечает и соответствующим основным требованиям; в) определение соответствующих процедур оценки соответствия, учитывая тип риска. При необходимости в эти процедуры возможно вмешательство независимых органов по оценке соответствия, известных как «нотифицируемые органы»; введение знака маркировки CE, которая символизирует факт того, что производитель проверил соответствие продукции всем положениям относительно гармонизации, которые применяются к такой продукции, а продукция прошла соответствующую процедуру оценки соответствия; г) обязанность Государств-членов применять все необходимые меры для принудительного выполнения, в т. ч. надзор за рынком, для обеспечения устранения из рынка продукции, которая не отвечает стандартам.

В 1989 году к Директивам Нового подхода добавилась еще и Резолюция Совета ЕС о «Глобальном подходе» к оценке соответствия, а далее – последовало Решение Совета ЕС, которое предусматривало более детальные спецификации для процедур тестирования и сертификации и содержало руководство по использованию маркировки CE [4].

Директива ЕС по строительной продукции применяется в 28 странах – членах Евросоюза и в Норвегии, Лихтенштейне, Швейцарии.

В случае отсутствия директив ЕС относительно определенной продукции, когда не применяются гармонизированные технические спецификации, применение принципа взаимопризнания приводит к тому, что государство-член, куда направляется товар, должно позволить размещение на своем рынке товара, который был создан на законных основаниях и/или выставлен на продажу в другом государстве-члене, или законно произведен в государстве-участнице ЕАБТ, при условии, что такой товар обеспечивает соответствующий уровень охраны.

Государство – член ЕС, в которое направляется товар, имеет право проверять соответствие уровня охраны уровню охраны, который обеспечивается национальными правилами этой страны. Последние разъяснительные сообщения Комиссии ЕС относительно взаимопризнания (2003/C 265/02) предлагают прак-

тические инструменты для проверки соответствия уровня защиты.

Глобальный подход в Европейском Союзе к процедурам оценки соответствия продукции введен Резолюцией Совета от 21 декабря 1989 г. и устанавливает новую политику, которая определяет, каким образом производители могут продемонстрировать, что их продукция отвечает обязательным техническим требованиям Директивам Нового подхода. Глобальный подход в ЕС (глобальный подход к испытаниям и сертификации) определяет, что производители всегда несут полную ответственность за свою продукцию. Основной принцип глобального подхода устанавливает, что производитель, выпускающий продукцию для размещения на внутреннем рынке ЕС, подтверждает это Декларацией о соответствии (Declaration of Conformity), которая свидетельствует о том, что продукт удовлетворяет всем существенным требованиям Директив, под которые подпадает продукция. Глобальный подход также основан на том, что производитель самостоятельно выбирает гарантированные методы определения соответствия при различных видах рисков, связанных с продукцией [1].

Директива по строительной продукции(89/106/EEC), согласно Новому подходу, может считаться специальной Директивой, поскольку она отменяет Директивы в некоторых фундаментальных аспектах Нового и Глобального Похода.

10 ноября 2003 года Совет Европарламента принял Резолюцию о Сообщении Европейской Комиссии об оптимизации внедрения Директив Нового подхода (Council Resolution of 10 November 2003 on the Communication of the European Commission 'Enhancing the Implementation of the New Approach Directives') [6]. Эта Резолюция активизировала рассмотрение вопросов, которые Совет определил как таковые, что нуждаются в оптимизации, Группой старших должностных лиц Еврокомиссии по политике стандартизации и оценки соответствия (SOGS) [7].

Европейские соглашения являются основными соглашениями, которые регулируют отношения между Евросоюзом и Государствами-членами и кандидатами на вступление в ЕС. Например, сейчас таких стран 5: Турция, Исландия, Македония, Сербия и Черногория, при



этом Македония и Сербия ещё не начали переговоры по присоединению. Остальные государства Западных Балкан, Албания и Босния и Герцеговина входят в официальную программу расширения.

По условиям Европейских соглашений, кандидаты на вступление в ЕС должны приблизить свое законодательство к законодательству ЕС, в том числе и в сфере промышленных стандартов и оценки соответствия. Европейские соглашения ставят цель: достижение полного соответствия кандидатов на вступление в ЕС техническим нормативам ЕС и европейским процедурам стандартизации и оценки соответствия. Они также предусматривают заключение договоров о взаимопризнании в этих сферах.

PECAs (согласованные Протоколы к Европейским соглашениям об оценке соответствия промышленной продукции, далее – PECAs) создают расширенный внутренний рынок для продукции в определенных промышленных секторах к вступлению страны в ЕС. Как таковые они имеют большое политическое и экономическое значение для стран, о которых идет речь. Протоколы PECAs представляют собой признание прогресса, достигнутого в принятии и внедрении соответствующего законодательства Еврокомиссии относительно промышленной продукции и в создании необходимой административной инфраструктуры. Протоколы PECAs также важны для ЕС, поскольку расширяют преимущества внутреннего рынка с использованием секторного подхода, на основе секторов, которые определяются странами – кандидатами на вступление.

Соглашения о партнерстве при подготовке к вступлению в ЕС является главной особенностью предвступительной стратегии Евросоюза вместе с предвступительной помощью (Программа помощи Сообщества странам Центральной и Восточной Европы (Phare), поддержка в отрасли сельского хозяйства и структурная поддержка) и участием в программах Сообщества. Соглашения базируются на Постановлении Совета ЕС 622/98 о помощи государствам-заявителям в рамках предвступительной стратегии, и в частности о введении Соглашений о партнерстве при подготовке ко вступлению в ЕС.

Соглашения о партнерстве при подготовке ко вступлению в ЕС содержат конкретные обязательства со стороны страны-кандидата на вступление, особенно относительно демократии, стабилизации макроэкономики, реструктуризации промышленности, ядерной безопасности и принятия «наработок», направляя главное внимание на приоритетные направления, определенные в каждом из Выводов Комиссии о заявлениях на присоединение стран – кандидатов к ЕС.

Соглашения о партнерстве при подготовке ко вступлению в ЕС предусматривают свободное перемещение товаров в краткосрочной перспективе и требуют от стран – кандидатов на вступление в ЕС решить определенные вопросы. К этим вопросам относятся: а) устранение технических и административных барьеров для торговли; б) ускорение унификации и применение европейских стандартов; в) обеспечение свободного перемещения товаров в соответствии с законодательством внутреннего рынка; г) внедрение сертификации, оценки соответствия и знака маркировки CE в соответствии с Директивами нового и глобального подхода; д) создание действующих структур надзора за рынком и оценки соответствия оборудования и обеспечение учебы для создания совместной административной инфраструктуры; е) обеспечение надлежащего внедрения нового законодательства о государственных закупках; ж) завершение работы относительно взаимопризнания и унификации наработок в не гармонизированных сферах (согласно ст.ст. 28-30 Соглашения об основании Европейского Сообщества).

В своих отношениях с третьими странами Евросоюз пытается популяризировать международную торговлю. Для регламентированной продукции этого достигают через заключение Соглашений о взаимопризнании (Mutual recognition agreements – MRAs) [8] согласно Статье 133 Договора об основании Сообщества. Эти соглашения основаны на взаимном принятии актов об испытании, сертификатов и знаков соответствия, которые кажутся органами по оценки соответствия одной из сторон Соглашения в соответствии с законодательством другой стороны. Соглашения о взаимопризнании являются секторными соглашениями. До сих пор не были заключены в сфере строительной продукции.

На данный момент с 01.07.2013 г.

вступил в силу новый Регламент о строительной продукции 305/2011 (BauPVO). Он заменил Директиву о строительной продукции 89/106/EWG (BPR). Теперь строительные продукты должны отвечать новым положениям и называются уже «Базовые требования к строительным сооружениям». Эти базовые требования образуют основу для разработки согласованных технических спецификаций, на основании которых затем определяют соответствующие «Существенные характеристики» для продукта и его применения. Сертификат соответствия становится Декларацией характеристик качества. Маркировка CE выдается на основании Декларации характеристик качества и является обязательной для всей строительной продукции с Декларацией характеристик качества. Маркировка CE показывает, что производитель берет на себя ответственность за то, что указанные в Декларации характеристик качества данные также присущи соответствующему строительному продукту [5].

**Выводы.** Подводя итог вышеизложенному, стоит отметить, что законодательство ЕС, регулирующее отношения в сфере сертификации строительной продукции, развивалось не однозначно. Во-первых, начиналось все с того, что в сфере сертификации строительной продукции ЕС, действовало законодательство отдельных государств – членов ЕС, а это создавало проблемы во время продажи и использования данной продукции. Затем принимаются нормы о взаимопризнании продукции. На данный момент действует Регламент ЕС № 305/2011 Европейского Парламента та Совета ЕС от 9 марта 2011 г., действие которого распространяется на всю территорию ЕС. Регламент ЕС № 305/2011 существенно упрощает процедуру сертификации строительной продукции.

Во-вторых, законодательство ЕС в сфере сертификации строительной продукции сделало переход от детализированных технических требований к конкретной продукции к определению основных требований для типов продукции, а это, в свою очередь, облегчает использование данных норм на практике.

#### Список использованной литературы:

- 1.Новый и Глобальный подходы в Европейском Союзе- Европейский



подход к подтверждению соответствия [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://www.icqc.eu/ru/news.php>.– Назва з титулу екрану.

2. Completing the Internal Market. White Paper from the Commission to the European Council [Электронный ресурс]. – Режим доступа : [http://europa.eu/documents/comm/white\\_papers/pdf/com1985\\_0310\\_f\\_en.pdf](http://europa.eu/documents/comm/white_papers/pdf/com1985_0310_f_en.pdf).

3. Council Resolution of 7 May 1985 on a new approach to technical harmonization and standards [Электронный ресурс]. – Режим доступа : [http://europa.eu/legislation\\_summaries/internal\\_market/single\\_market\\_for\\_goods/technical\\_harmonisation/l21001a\\_en.htm](http://europa.eu/legislation_summaries/internal_market/single_market_for_goods/technical_harmonisation/l21001a_en.htm).

4. Council Resolution of 21 December 1989 on a global approach to conformity assessment [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://eur-lex.europa.eu/Notice.do?val=163035&cs&lang=en&list=163035&cs&pos=1&page=1&nbl=&pgs=10&hwords=&checktexte=checkbox&visu>.

5. KRONOTEX выполняет Регламент ЕС о строительной продукции [Электронный ресурс]. – Режим доступа : [http://www.kronotex.com/cms/News-Artikel/KRONOTEX/0018304054.html?orderBy=title&orderDir=D&offset=0&categories=branchennews\\_allgemeines\\_neuheiten\\_produkte\\_referenzenbauvorhaben\\_verarbeitungshinweise](http://www.kronotex.com/cms/News-Artikel/KRONOTEX/0018304054.html?orderBy=title&orderDir=D&offset=0&categories=branchennews_allgemeines_neuheiten_produkte_referenzenbauvorhaben_verarbeitungshinweise).

6. Council Resolution of 10 November 2003 on the Communication of the European Commission Enhancing the Implementation of the New Approach Directives [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=OJ:C:2003:282:0003:0004:EN:PDF>.

7. Senior Officials Group on Standardisation and Conformity Assessment Policy [Электронный ресурс]. – Режим доступа : [http://www.unece.org/fileadmin/DAM/trade/wp6/SectoralInitiatives/MARS/Slovakia\\_Oct09/Annex%202\\_A\\_N008\\_EN.pdf](http://www.unece.org/fileadmin/DAM/trade/wp6/SectoralInitiatives/MARS/Slovakia_Oct09/Annex%202_A_N008_EN.pdf).

8. Mutual recognition agreements [Электронный ресурс]. – Режим доступа : [http://ec.europa.eu/enterprise/policies/single-market-goods/international-aspects/mutual-recognition-agreement/index\\_en.htm](http://ec.europa.eu/enterprise/policies/single-market-goods/international-aspects/mutual-recognition-agreement/index_en.htm).

## МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВОЕ СОДЕРЖАНИЕ ПРАВА НА ОБЪЕДИНЕНИЕ

**А. СУРАН,**  
аспирант кафедры конституционного права и сравнительного правоведения  
Ужгородского национального университета

### SUMMARY

The article deals with the influence of European Law on the Ukrainian legal system. The right for association as one of the basic human rights is characterized by establishing it in the most important international document. We briefly outline the precepts of basic legal acts of international law, universal normative documents recognized by the international community, assigning the right of a human and a citizen to freedom of association in public associations, trade unions, political parties and other types of associations, which are ratified by the Government of Ukraine and are an integral part of the Ukrainian legislation. The article contains a list of specific stipulated commitments of the member states, as contained in international human rights law.

**Key words:** Constitution of Ukraine, constitutional rights and freedoms of man and citizen, right on freedom of association, public associations, international legal documents, right to freedom of association.

\* \* \*

В статье раскрывается влияние европейского права на украинскую правовую систему. Характеризуется значение права на объединение как одного из основных прав человека через его закрепление в важнейших международно-правовых документах. Кратко излагаются нормы основополагающих нормативно-правовых актов международного права, универсальных нормативных документов, признанных мировым сообществом, закрепляющих право человека и гражданина на свободу ассоциации в общественные объединения, профессиональные союзы, политические партии и иные виды объединений, которые ратифицированы правительством Украины и являются составной частью законодательства Украины. Статья содержит также перечень конкретных обязательств государств-участников, предусмотренных международными нормами о правах человека.

**Ключевые слова:** Конституция Украины, конституционные права и свободы человека и гражданина, право на свободу объединения, общественные объединения, международно-правовые документы, право на свободу ассоциации.

*Постановка проблемы. Вхождение Украины в мировое сообщество и осуществление прогрессивных демократических преобразований внутри страны требуют нового отношения к праву и правам человека, нового осмысливания взаимодействия украинского государства и личности. При этом принципиально изменяется отношение государства к общепризнанным положениям международного права по правам человека. Мировая история наглядно демонстрирует рост значения общественных объединений, оказывающих серьезное влияние не только на внутреннюю и внешнюю политику государства, но и на международные отношения в целом. Много международно-правовых актов закрепили и тем же признали важную роль общественных объединений в защите прав человека, в гуманитарной деятельности на национальном, региональном и международном уровнях и подчеркнули важность сотрудничества между правительствами и общественными объединениями.*

**Aktualnost' temy issledovaniya.** Вопрос о реализации конституционного права на объединение, о правовом регулировании и статусе общественных объединений актуален не только с точки зрения национального законодательства, но и принятых международно-правовых документов. Сравнительное исследование внутригосударственного и между-

народно-правового содержания права на объединение позволяет правильно оценивать тенденции развития общественных объединений, политической системы общества, деятельность государственных органов, воплощение демократических институтов.

**Costoyanie issledovaniya.** Данной тематике посвящали свои труды такие выдающиеся ученые, как В.С. Соловьев,